





goTokyo 2019

Startups | スタートアップ

ABOUT GIN

The Global Incubator Network Austria (GIN) is the connecting link between Austrian and international startups, investors, incubators and accelerators with a special focus on startup hotspots in the fast-growing markets of Asia (Mainland China, Hong Kong, Singapore, Japan, South Korea and Israel). As a single point of contact, GIN offers customized services for national and international partners.

goAsia: We bring Austrian startups to the world's most innovative startup hubs, help them to build networks with international strategic partners and provide them with essential know-how in terms of market entry and global expansion – strategically and financially.

goAustria: GIN is aimed at Asian startups who want to internationalize and seek to further develop their business activities in the EU-market via Austria. A hand-selected mentor supports the startup in order to find the right collaboration partners (corporates, investors, ...) and to receive valuable market insights.

Also addressed are investors and accelerators from Austria and the GIN target regions. We offer investors the internationalization of existing investments, access to international startups and new investments as well as networks with private and public coinvestors. Accelerators can benefit from hosting our most promising pre-selected Austrian startups and facilitate the internationalization efforts of their startups via our goAustria program or through one of our GIN partner incubators.

Managed by the public agencies AWS (public promotional bank) and FFG (research promotion agency) and owned by the Austrian Federal Government, GIN offers an international network of key players in innovation and finance that fits your individual needs.

For more information visit: www.gin-austria.com

グローバル・インキュベーター・ネットワーク・オーストリア (Global Incubator Network Austria - GIN) は、アジアの急成長市場 (日本、中国、香港、シンガポール、韓国、イスラエル)といったスタートアップのホットスポットに重点を置く、オーストリアと国際的なスタートアップ、投資家、インキュベーター、アクセラレーターを繋ぐリンクです。 GINは単一窓口として国内外のパートナーのためにカスタマイズされたサービスを提供しています。

goAsia: オーストリアのスタートアップを世界で最も革新的なスタートアップハブに導き、国際的な戦略パートナーとのネットワーク構築の支援や、市場参入とグローバルな拡大に関する重要なノウハウを戦略的および財政的に支援します。

goAustria:GINは国際化を目指し、オーストリアをステップとしてEU市場でのさらなるビジネス発展に挑むアジアのスタートアップをターゲットとしています。選ばれたメンターは適切なコラボレーションパートナー(企業、投資家など)を見つけ、有益な市場情報を得る等、スタートアップをサポートします。

また、オーストリアとGINのターゲットとなる地域からの投資家とアクセラレーターも対象となります。GINは投資家の皆さまに、既存の投資の国際化、国際的なスタートアップへのアクセス、新規投資、民間および公共の共同投資家とのネットワークを提供しています。アクセラレーター

はあらかじめ選ばれた最も有望なオーストリアのスタートアップをホストすることで利益を得ることができ、かつ、goAustriaプログラムやGINパートナーインキュベーターを通じてスタートアップの国際化の取り組みを促進することができます。

公的機関であるAWS (公的プロモーションバンク)とFFG (研究プロモーション・エージェンシー) によって管理され、オーストリア連邦政府の所有下にあるGINは、個々のニーズに合った革新と金融の主要プレーヤーによる国際ネットワークを提供します。

詳細: www.gin-austria.com



INQUIRIES お問い合わせ先

Carina Margreiter

Program Manager – GIN goAsia outgoing startups, international investors, incubators & accelerators 新興企業、国際投資家、インキュベーター、アクセラレーター

T +43 1 501 75 259
E carina.margreiter@gin-austria.com
www.gin-austria.com



ABOUT ADVANTAGE AUSTRIA

ADVANTAGE AUSTRIA is Austria's Agency and provides a broad range of intelligence and business development services for both Austrian companies and their international business partners. With about 100 offices in over 70 countries and its extensive network, ADVANTAGE AUSTRIA connects Austrian companies to global partners, creating access to Other services provided by ADVANTAGE AUSTRIA range from introductions to Austrian companies looking for importers, distributors or agents to providing in-depth information on Austria as a business location and assistance in entering the Austrian market.

For more information visit: www.advantageaustria.org/jp

ADVANTAGE AUSTRIA はオーストリアの国際化とイノベーションを促進する機関であり、オーストリア企業と国際ビジネスパートナーの双方に幅広いインテリジェンスなビジネス開発サービスを提供しています。 70を超える国々に約100ヶ所のオフィスを構え広範なネットワークを築くADVANTAGE AUSTRIAは、オーストリア企業とグローバルパートナーを結びつけ、市場、技術革新、技術へのアクセスを創出しています。その他にも、ADVANTAGE AUSTRIA はインポーターやディストリビューター、代理店を募集しているオーストリア企業の紹介、ビジネス拠点としてのオーストリアに関する詳しい情報の提供、オーストリアの市場参入支援等、多岐にわたるサポートを行っています。

詳細:

www.advantageaustria.org/jp

INQUIRIES お問い合わせ先



Ingomar Lochschmidt

Commercial Counsellor and Head of Advantage Austria Tokyo インゴ・ローシュミット 商務参事官

T +81 3 3403 1777 E tokyo@advantageaustria.org www.advantageaustria.org/jp



COGVIS GMBH

Company 企業名

cogvis GmbH

チーム

Team Michael Brandstötter - CFO

ミヒャエル・ブランドシュトッター CEO

Sector 産業セクター Healthcare, HealthTech ヘルスケア、ヘルステック

Date of Incorporation

09/2007

設立

Website

コンタクト

www.cogvis.at

ウェブサイト

Contact Details brandstoetter@cogvis.at

+43 699 1997 1594

Stage ステージ

Seed シード

Wanted ビジネス・リクエスト

Corporates with know-how in 3D sensors,

distributors and channel partners,

potential end-customers

3Dセンサーのノウハウを持つ企業, 販売代理店およびチャネル

パートナー、パイロットに臨む潜在的なエンド・カスタマー

Current target raise 現在の目標金額 FUR 2M 200万ユーロ



Michael Brandstötter

Product / Service Description

» Our vision is to bring the human dimension to care-giving. We provide nurses with AI tools based on privacy conserving 3D imaging sensors that let them focus on compassionate tasks. Our solution "Fearless" is able to take over many tasks such as regular check-ups so that human resources are not constrained anymore.

製品 / サービス

» 私たちのビジョンは人間的側面を介護にもたらすことです。プライ バシーを保護する3Dイメージングセンサーを基にしたAIツールを 看護師に提供し、思いやりを込めたタスクに集中できるように します。 私たちのソリューション「Fearless」は定期的な検査など の多くのタスクを引き継ぐことができるため、人的資源の制約 から解放されます。

Core Capabilities (Technology, Competitive Edge)

- » Leading provider of AI software for analyzing 3D sensor data in real time
- » Specialized in human behavior detection for care application covering e.g. out-of-bed and fall
- » Large 3D database of human activities fit for deep learning application

企業ハイライト(技術/競争力)

- » 3Dセンサーデータをリアルタイムで分析するAIソフトウェアの 大手プロバイダー
- » 介護アプリケーションを対象とした人間行動の検出に特化。 ベッドからの起床や転倒検知等
- » ディープ・ラーニング・アプリケーションに適した人間の活動の 大規模な3Dデータベース

Performance / Traction

- » 40+ nursing homes using our solution
- » Standing R&D collaboration for robotics appliactions with Toyota Motor Europe
- » Award winning solution and currently preparing Series A financing round

- » 当社のソリューションを使用した40件以上の老人ホーム
- » ロボティクスアプリケーションに関するトヨタモーターヨーロッパ との恒常的な研究開発コラボレーション
- » 受賞歴のあるソリューション、現在はシリーズAの資金調達 ラウンドを準備中



HOLO-LIGHT GMBH

Company 企業名 Holo-Light GmbH

Team チーム

Philipp Uscharewitz - Chief Project Officer | フィリップ・ウシャレビッチ チーフ・プロジェクト・オフィサー Christoph Fiedler - Lead Developer | クリストフ・フィードラー リード・デベロッパー

Sector 産業セクター

Industrial Augmented Reality Software Development 産業用ARソフトウェア開発

Date of Incorporation 設立 04/2015

Website ウェブサイト www.holo-light.com

Contact Details コンタクト

p.uscharewitz@holo-light.com | +43 664 8823 4624 | c.fiedler@holo-light.com

Stage ステージ

Series A シリーズA

Wanted ビジネス・リクエスト

Industry 4.0 clients, Series B investors, distribution partners or resellers for market penetration インダストリー4.0のクライアント、シリーズBの投資家、ディストリビューション・パートナー、または市場浸透のための再販業者

Current target raise 現在の目標金額

tbd **未定**







Christoph Fiedler

Product / Service Description

- » Industrial Augmented and Virtual Reality applications
- » 3D AR-CAD visualization
- » Patented AR input device "Holo-Stylus"

製品 / サービス

- » 産 業 用 拡 張 現 実 お よ び 仮 想 現 実 ア プ リ ケ ー ション
- » 3D AR-CAD の可視化
- » 特 許 取 得 済 み A R 入 力 デ バ イス 「 H o l o S t y l u s 」

Core Capabilities (Technology, Competitive Edge)

- » Patented AR input device "Holo-Stylus" powered by self-developed AI
- » Remote rendering technology for mobile devices independent of any specific cloud
- » Cross Platform Multiuser Technology

企業ハイライト(技術/競争力)

- » 独自開発のAIを搭載した特許取得済みのAR入力デバイス 「Holo-Stylus」
- » 特定のクラウドに依存しない、モバイルデバイス用のリモート レンダリング技術
- » クロスプラットフォーム・マルチユーザー・テクノロジー

Performance / Traction

- » 40+ PoCs with international customers like BMW, Nissan, Porsche, BASF, Thyssen Krupp, Festo and other industrial players
- » 2x winner of German Innovation Award, BAUMA Innovation Award 2019
- » Part of 3 Horizon 2020 EU Projects

- » BMW、日産、ポルシェ、BASF、ティッセンクルップ、フェスト、その他 産業を代表する国際的な顧客を含む40件以上のPOC(概念実証)
- » ドイツ・イノベーション・アワード(2回)、BAUMAイノベーション 賞2019
- » Horizon 2020 EUプロジェクト(3回) に参加



MEDICUS AI GMBH

Company 企業名

Medicus Al GmbH

チーム

Baher Al Hakim - CFO バハ・アル・ハキム CEO Fadi Haddad - Head of Global Business Development ファディ・ハダド

グローバル・ビジネス部部長

産業セクター

Sector Digital Health, MedTech デジタル・ヘルス、 医療技術

Date of Incorporation 設立

09/2016

Website ウェブサイト

www medicus ai

コンタクト

Contact Details baher@medicus.ai | +43 664 322 12 10 fadi@medicus.ai | +43 660 397 76 86

Stage ステージ

Series A シリーズA

Wanted ビジネス・リクエスト

Clients (labs, insurance, EPRs, clinics, hospitals), Investors. Distribution Partners

顧客(ラボ、保険、診療所、病院)、投資家、 流涌パートナー

Current target raise 現在の目標金額 Series A fundraising concluded for global entity, TBD for Japanese entity

シリーズAの資金は海外では調達済み、日本国内は未定







Baher Al Hakim

Product / Service Description

» Medicus is an Al-based platform that interprets and converts medical reports and health data into an interactive, personalized experience with easy-to-understand explanations, insights and continuous health coaching.

製品 / サービス

» Medicusは医療レポートや健康データを、分かりやすい説明に よってインタラクティブでパーソナライズされた経験、 インサイト、継続的な健康指導に変換して伝えるAIベースの プラットフォームです。

Core Capabilities (Technology, Competitive Edge)

» Medicus is based on a medical reasoning engine that allows for real-time reasoning and interpretation. The reasoning engine is only based on accepted medical knowledge and countryspecific guidelines. It adapts to and personalizes the user experience (type of insights, tone of voice, frequency, etc.) based on the users' unique profiles and their interaction behavior with all of Medicus' content. In total it covers 400,000 rules and 500,000 words of content.

企業ハイライト(技術/競争力)

» Medicusはリアルタイムの推論と解釈を可能にする医療推論 エンジンに基づいています。推論エンジンは裏付けのある医療 知識と国固有のガイドラインにのみ基づいています。 ユーザー 固有のプロファイルと、Medicusのすべてのコンテンツとの 相互作用に基づいて、ユーザーエクスペリエンス(インサイトの 種類、声のトーン、頻度など) に適応し、パーソナライズ します。 コンテンツには合計400,000のルールと500,000 ワードがカバーされています。

Performance / Traction

- » We have 21 deals confirmed across 18 clients, with a booked revenue of FUR 3.1M out of which a minimum of EUR 820K is the annual recurring
- » 11 out of the 21 deals are pilots and have a potential deal value of EUR 9.2M once they convert to fullterm contracts
- » Our 18 clients have a combined patient reach of 32M patients and generate a total of 112M reports per year

- » 18のクライアントによる21件の取引があり、最低の年間の経常 収益として82万ユーロ、予定された収益として310万ユーロが 計上されています。
- » 21件の取引のうち11件は試験中であり、満期契約に変換すると 潜在的な取引額は920万ユーロになります。
- » 18のクライアントは合計3,200万人の患者にコンタクトしており、 年間合計1億1.200万件のレポートを作成しています。



PLAYBRUSH GMBH

Company 企業名

Playbrush GmbH

Team Moritz Hoyos - Head of Partnerships

チーム モリッツ・ホヨス 共同経営者代表

John Lightfoot - Senior Account Manager

ジョン・ライトフット シニア・アカウント・マネージャー

産業セクター

Sector Consumer HealthTech

コンシューマー・ヘルステック

Date of Incorporation

設立

10/2015

Website ウェブサイト

www.playbrush.com

Contact Details コンタクト

moritz@playbrush.com | +43 699 1907 4674 john@playbrush.com | +44 795 458 6166

Stage ステージ

Series A シリーズA

Wanted ビジネス・リクエスト

Retailers, Distributors, Investors, Insurance Groups

小売り業者、流通業者、投資家、保険グループ

Current target raise 現在の目標金額

FUR 5M 500万ユーロ







John Lightfoot

Product / Service Description

- » Smart Toothbrush subscriptions to improve Oral
- » For children interactive toothbrushes so children can control mobile games via their brushing
- » For adults interactive toothbrushes so they can earn back money for dentist treatements while

製品 / サービス

- » 口腔ケアを改善するためのスマート歯ブラシの サブスクリプション
- » 子供用のインタラクティブな歯ブラシ、ブラッシングの動きで モバイルゲームが制御可能
- » 大人用のインタラクティブな歯ブラシ、ブラッシングをすること により歯科治療のための費用が回収可能

Core Capabilities (Technology, Competitive Edge)

- » Strongest IP in smart toothbrushing and dental
- » Big Data Analytics linked to innovative subscription services

企業ハイライト(技術/競争力)

» スマートな歯磨きとデンタルケアにおける最強のIP(知的財産) 革新的なサブスクリプションサービスにリンクしたビッグデータ

Performance / Traction

- » >15k active subscribers
- » 95% m-o-m retention rate (subscription)
- » 7-digit revenue

- » アクティブ・アプリアボ > 15,000人
- » 95%の保持率(アプリ・アボ)
- » 7桁の収益



SCARLETRED HOLDING GMBH

Company 企業名

SCARLETRED Holding GmbH

Team Harald Schnidar - CFO ハラルド・シュニダー - CEO チーム Fredik Velander - Business Developer フレディク・フェランダー ビジネス・デベロッパー

産業セクター

Sector Medical Device Software - Teledermatology 医療機器ソフトウェア・遠隔皮膚診断(テレダーマトロジー)

Date of Incorporation

設立

08/2014

Website ウェブサイト

www.scarletred.com

コンタクト

Contact Details harald.schnidar@scarletred.com +43 664 410 94 04 fredrik.velander@scarletred.com +1 617 501 24 03

Stage ステージ

Series A シリーズA

Wanted ビジネス・リクエスト

(strategic) Investors, Clients (cosmetics industry), Strategic Partners (CROs)

(戦略的) 投資家、クライアント(化粧品業界)、 戦略的パートナー (CRO)

Current target raise 現在の目標金額 FUR 5M 500万ユーロ



Harald Schnidar

Product / Service Description

» SCARLETRED is the leading expert in skin monitoring and skin image analysis. The clinically validated software enables high quality remote skin imaging and analysis in a multitude of skin conditions and is supplied to biopharma and cosmetics companies, governments, hospitals and clinicians via Software as a Service (SaaS).

製品 / サービス

» SCARLETREDは肌のモニタリングと肌の画像分析の第一人者 です。臨床的に認められてるソフトウェアは、高品質の リモート・スキン・イメージングおよび数多くのスキン・コンデ ィションの分析を可能にし、サービス型ソフトウェア (SaaS) を 通じてバイオ医薬品および化粧品会社、政府、病院、臨床医に 提供されます。

Core Capabilities (Technology, Competitive Edge)

» Objective skin image analysis, Artificial Intelligence, Predictive Analytics

企業ハイライト(技術/競争力)

» 客観的な皮膚画像分析、人工知能、予測分析

Performance / Traction

- » CE class 1 medical device and ISO13485 certification
- » Austrian State Prize in Digitalization
- » Award by WSA United Nations for Social Impact Technology

- » CE class 1 医療機器およびISO13485認証
- » デジタル化 部門でのオーストリア国家賞
- » 情報社会世界サミット大賞(WSA)



SCIO HOLDING GMBH

Company 企業名 SCIO Holding GmbH

Team チーム Alexander Krauser - CEO & Co-Founder

アレクサンダー・クラウザー CEO&共同設立者

Marco Albinus - Director Business Development

マルコ・アルビヌス

ビジネス・デベロップメント ダイレクター

Sector 産業セクター Automotive, Aerospace, Health

Diagnostics

自動車、 航空宇宙、 健康診断

Date of Incorporation

設立

06/2014

Website

www.scio-tec.com

Contact Details コンタクト

ウェブサイト

a.krauser@scio-tec.com | +43 664 824 51 91

m.albinus@scio-tec.com

Stage ステージ

Series A シリーズA

Wanted ビジネス・リクエスト

(Strategic/Cooperation) Partners

(戦略/協力) パートナー

Current target raise 現在の目標金額

EUR 10M 1,000万ユーロ







Marco Albinus

Product / Service Description

We are one of the world technology leaders in printed electronics and the only company who has already got the aerospace certification and is flying with 2 products. Furthermore we will set up a new industry for health diagnostics.

製品 / サービス

» 当社はプリンテッドエレクトロニクスの世界的なテクノロジー リーダーの一員であり、航空宇宙認証を既に取得し、2つの製品 が使用されている唯一の企業です。 さらに健康診断のための 新しい産業を設立します。

Core Capabilities (Technology, Competitive Edge)

» 20 years of experience in printed electronics. We developed thousand of parameters to gain the certification in Automotive and Aerospace.

企業ハイライト(技術/競争力)

» プリンテッドエレクトロニクス分野での20年の経験。自動車と航空 宇宙の認証取得のため、数千のパラメーターを開発しています。

Performance / Traction

- » First company worldwide with 2 products in the
- » First company worldwide in Automotive Exterior for German luxury class vehicles in Europe

- » 航空界に2つの製品を有する世界初の企業
- » ヨーロッパにおけるドイツ製高級車用の自動車外装の世界初 の企業

GIN SERVICES FOR INVESTORS

Are you a Private Equity Investor, a VC Fund or a Business Angel? Get access to Austria's top startups and connect with local and international investors through GIN.

GIN takes a fresh approach to new investments and offers customized services for investors interested in Austrian startups.

Co-Investment & pitching events as well as matchmaking services

»GIN preselects the most promising startups to match with your individual investment profile. Get insights into the Austrian equity market and find potential co-investment partners.

Use leverage

» Investments in Austrian startups can be enhanced by co-investments under several public equity programs and by additional loan financing.

Networking events

» Exchange your knowledge and experience at our exclusive events and become part of our network with more than 350 Business Angels and all Venture Capital funds operating in Austria.

Why invest in Austria?

- » A fluid equity market facilitates attractive transactions with Austrian & European startups
- »Benefit from a great number of funding programs
- » High political stability and a reliable legal system ensures a businessfriendly environment
- » Ideal test market due to multifaceted demographics
- » Easy access to more than 600,000 startups in Europe

For more information visit: www.gin-austria.com/investors.html
Read more about legal and tax aspects of Venture Capital and Private
Equity in Austria: www.gin-austria.com/GINInvestorsLeaflet.pdf

GIN 投資家の為のサービス

プライベートエクイティ投資家、 VCファンド、 ビジネスエンジェルといった 皆さまに、オーストリアのトップクラスのスタートアップをご紹介いたします。 GINを通じて地域や国際的な投資家と繋がっていきます。

GINは新たな投資に対し斬新なアプローチを行い、オーストリアのスタートアップに投資するために カスタマイズしたサービスを提供しています。

共同投資、ピッチングイベント、マッチメイキングサービス

GINはそれぞれの個人投資プロフィールに合わせ、最も有望なスタートアップを事前に選出します。

レバレッジの活用

オーストリアのスタートアップへの投資には、複数の株式プログラムの下での 共同投資や追加融資による資金調達を活用することができます。

ネットワーキング・イベント

350名を超えるエンジェル投資家とオーストリアで活動するあらゆるベンチャーキャピタルファンドが集う限定ネットワークイベントで、ご自身のノウハウや経験を活かしてください。

オーストリアに投資を行う理由

流動的な株式市場はオーストリアとヨーロッパのスタートアップの活発な活動 を促進

多数の資金調達プログラム

高い政治的安定性と信頼できる法制度によるビジネスに適した環境

多面的な人口による理想的なテスト市場

60万を超えるヨーロッパのスタートアップへの容易なアクセス

詳細: www.gin-austria.com/investors.html

オーストリアのベンチャーキャピタルとプライベートエクイティの法的および税制 についての詳細:

www.gin-austria.com/GINInvestorsLeaflet.pdf





For more information please visit www.gin-austria.com

Still questions? Feel free to contact us directly:

Carina Margreiter

Program Manager - goAsia outgoing startups, international investors, incubators & accelerators Walcherstraße 11A, 1020 Vienna

T: +43 1 501 7 5259 carina.margreiter@gin-austria.com jan.arpe@gin-austria.com

Jan Arpe

Program Manager – goAustria incoming startups, incubators & accelerators Sensengasse 1, 1090 Vienna

T: +43 5 7755 1320

GIN is managed by aws and FFG, the main financing and promotional agencies in Austria.





ADVANTAGE AUSTRIA ***

ADVANTAGE AUSTRIA Tokyo

Ingomar Lochschmidt

Head of Advantage Austria Tokyo Austrian Embassy - Commercial Section 3-13-3 Motoazabu, Minato-ku 106-0046 Tokyo Japan

T: +81 3 3403 1777 F: +81 3 3403 3407

インゴ・ローシュミット

商務参事官 オーストリア大使館商務部 106-0046 東京都港区元麻布3-13-3

tokyo@advantageaustria.org www.advantageaustria.org/jp



